



CIPC

Clinical Implant &  
Prosthetics Curriculum

# EXPERTE IMPLANTOLOGIE- & IMPLANTATPROTHETIK CIPC

In Ihrer Praxis

BEGINN  
24.–26.  
FEBRUAR  
2023

Über 160  
Absolventen  
seit 2018

180

FORTBILDUNGS-  
PUNKTE

Viele Teilnehmer hatten in  
der Vergangenheit **100 und  
mehr Implantate** inseriert und  
prothetisch versorgt –  
auch unter Supervision.



# Das Implantologie-Curriculum mit Supervisionen in Ihrer Praxis mit Ihren Patienten



Clinical Implant &  
Prosthetics Curriculum

## Starten Sie durch: Implantologie in Ihrer Praxis

Selbst implantieren, statt Ihre Patienten zu einer Überweiserpraxis zu schicken. Und wenn schon selbst implantieren, möchten Sie sicher auch die schwierigen Fälle beherrschen, wie beispielsweise Sinuslift-OPs oder Implantationen in schmale oder auch extrem schmale Kieferkämme.

Das Implantologie Curriculum „CIPC“ vermittelt Ihnen all diese Fähigkeiten. Es basiert auf dem Konzept von Prof. Dr. Dr. Jean-Pierre Bernard, der dieses Curriculum für seine Genfer Studenten entwickelt hatte und wurde von Dr. Armin Nedjat der deutschen Zahnärzteschaft angepasst.

Sie lernen als Curriculum-Teilnehmer Implantologie „von der Pike auf“ kennen.

Der Schwerpunkt des Curriculums liegt auf Implantationen, die Sie selbst – auch unter Supervision – an Ihren Patienten, in Ihrer eigenen Praxis durchführen. Sie beginnen dabei immer mit „einfachen“ Fällen (mindestens 4 mm Knochenbreite und 8 mm Knochenhöhe). Aber auch Sofortimplantationen, horizontale Distractionen, Sinuslift-Operationen (mit Titan- und Keramik-Implantaten) stehen auf dem Ausbildungsplan – minimalinvasiv ausgeführt, ohne Blutungen oder Nahtverschluss.

Lassen Sie sich selbst überraschen, wie dieses Curriculum Ihre Leidenschaft für minimalinvasive Implantologie erweckt!

***Implantologie gehört in die Hände von  
niedergelassenen oder angestellten  
Zahnärzten.***



Prof. Dr. Dr. Jean-  
Pierre Bernard  
(Entwickler des  
Curriculum-  
Konzeptes)



Prof. (Assoc.)  
Dr. med. dent.  
Armin Nedjat

**Keine Zusatzausrüstung**

**In Ihrer Praxis**

**Zahnärzte: 3.900 €\*  
Assistenzärzte: 1800 €**

**(Ratenzahlung möglich)  
+ 250 € Supervision pro  
Implantat**

**Gefordert sind nur 5 Implantate  
in Supervision in Ihrer Praxis, alle  
anderen Implantationen können  
online begleitet werden und sind  
im Grundpreis enthalten)**

**Implantieren Sie selbst!**

**Zum Implantologie-  
Experten in 12 Monaten**

**180 Fortbildungspunkte**



# Aufeinander abgestimmte Komponenten für den Erfolg Ihres Curriculums



## Präsenzveranstaltungen

Sämtliche Präsenzveranstaltungen werden aufgezeichnet und stehen den Teilnehmern jederzeit zur Verfügung – kein Problem, wenn Sie erst zu einem späteren Termin ins Curriculum einsteigen, die Inhalte können Sie nacharbeiten.

### Einführungsseminar

Einführung in die Implantologie, Grundlagen, Anamnese, Kostenvoranschläge und Abrechnung, Kontraindikationen, Chirurgie mit ein- und zweiteiligen Titansystemen, das Insertionsprotokoll „MIMI“, die CNIP-Navigation und Champions Implantat Guides, Live-OP und Hands-On-Workshop

### Prothetikseminar

Chirurgie und Prothetik, auch für das Zirkon-Implantatsystem „Patent™“, Live-OP, Hands-On-Workshop

## Supervision

Wichtiger Bestandteil des CIPC-Curriculums sind die Implantationen unter Supervision in ihrer eigenen Praxis. Vereinbaren Sie gleich in den ersten Tagen Termine mit Ihrem Supervisor. Als Minimum je Teilnehmer ist die Insertion von fünf Implantaten vorgesehen, aber viele Teilnehmer haben weitaus mehr Implantate inseriert, 70 oder gar 120 sind keine Seltenheit. Dafür kommt der Supervisor auch gerne mehrfach in Ihre Praxis.

## WhatsApp-Gruppe

Die geschlossene WhatsApp-Gruppe ist die zentrale Kommunikationsplattform und wird Sie über das gesamte Curriculum und auch darüber hinaus begleiten. Sie haben immer einen direkten Kontakt zu Ihren Supervisoren und Kollegen, die Antwortzeiten betragen oft nur wenige Minuten, selbst an Wochenenden, an Feiertagen und abends.

## eConferences

In den **eConferences** (Videokonferenzen) tragen die Teilnehmer ihre Fälle vor und besprechen Probleme. Einige eConferences sind speziellen Themen gewidmet. Teilnehmen können Sie mit Ihrem Desktop-Rechner, mit einem Tablet oder Ihrem Smartphone, alle eConferences werden aufgezeichnet und stehen Ihnen auch nach Ende des Curriculums als Referenz zur Verfügung.





Sehen Sie sich Beiträge und Statements der Teilnehmer aus dem letzten Curriculum an: [vip-zm.de](http://vip-zm.de)



## Ihre Vorteile

Sie reisen nicht quer durch Deutschland, um an mehreren Wochenenden in unterschiedlichen Hotels den theoretischen Abhandlungen von Fachleuten zu lauschen, sondern **das Curriculum kommt zu Ihnen in Ihre Praxis**. Von den ca. 180 angesetzten Stunden sind mehr als 120 Stunden reine Praxis.

**Unter Supervision implantieren Sie von Anfang an selbst** – in Ihrer Praxis – mit Ihren Patienten. Die Implantatplanungen erfolgen i. d. R. schon im Vorfeld mit Ihrem Supervisor. Da es sich bei diesen Insertionen um reguläre Eingriffe handelt, können Sie diese auch mit Ihrem Patienten direkt abrechnen. Abrechnungsformulare finden Sie im geschützten Bereich des VIP-ZM für Curriculum-Teilnehmer.

Im geschützten Curriculumbereich der VIP-ZM-Webseite ([vip-zm.de/curriculum](http://vip-zm.de/curriculum)) finden die Teilnehmer exklusiv:

- die Mitschnitte sämtlicher eConferences
- die Mitschnitte sämtlicher Vorträge des Curriculums
- eine Datenbank mit Zugriff auf ca. 300 OP-Filme und aufwendige Computeranimationen zum Thema „Implantologie“
- Muster für Kostenvoranschläge, die Ihnen auch von der Abrechnungsseite den Einstieg in die Implantologie leicht machen.

Für die Teilnahme am CIPC-Curriculum müssen Sie weder in ein DVT, ein Piezo-Surgery oder einen Mikromotor investieren, ein grünes Winkelstück sowie ein OPG für die Planung genügt.



### Kosten

Die Teilnahmekosten für das CIPC-Curriculum betragen 3.900\* €. Für die Supervisionen fallen zusätzlich Materialkosten, wie Implantat\*, Abform- und Prothetikteile, etc. an.

Die Teilnahmegebühr sowie die Kosten der Supervision rechnen sich für jeden Teilnehmer, der mindestens 15 Implantate inseriert.



## Termine

**Chirurgie/Grundlagen  
Implantologie**  
24.–26. Februar 2023

**Prothetik, Marketing &  
Troubleshooting**  
2. –4. Juni 2023

**Abschluss-Kolloquium**  
14.–15. Februar 2024

Inkl. Lunch an allen Tagen sowie  
gemeinsamem Grillen Freitag-  
und Samstagabend.

\*Im Teilnahmebeitrag „Curriculum“ sind die Kosten für die ersten fünf Implantate bereits enthalten. Ab dem sechsten Implantat kostet ein Implantat im Zuge des Curriculums 69 € (+ MwSt). Falls eine Supervision erforderlich ist/gewünscht wird, fallen hierfür 250 € (+ MwSt) pro Implantat an.

# So bauen Sie Ihre allgemeine Praxis in eine „Implantologie-Praxis“ mit Alleinstellungsmerkmal um

Budgetierung, Wirtschaftlichkeitsprüfung mit Stellungnahmen, etc. – trotz all dieser Reglementierungen wollen Sie Ihre Patienten mehr als ausreichend, zweckmäßig und wirtschaftlich behandeln. Dies alles können Sie durch eine Spezialisierung mit Privatleistungen statt Kassenbudget realisieren, zum Beispiel durch die Spezialisierung zum Implantologen mit einem Alleinstellungsmerkmal, das Ihnen nur das CIPC-Curriculum bieten kann.

Mit den Produkten „Smart Grinder“, „Plasma-Safe“ und „PATENT“-Keramikimplantaten vertiefen unsere Anwender ihr Alleinstellungsmerkmal hin zur minimalinvasiven, biologischen Zahnmedizin.

## **Eine Zahnarztpraxis mit USP durch Verstärkung der Hard Skills**

Ein USP – Unique Selling Point oder Alleinstellungsmerkmal – macht Ihre Praxis sowohl einzigartig als auch wertvoll und Sie unterscheiden sich gleichzeitig von Ihren Kollegen, ohne einem Vergleich standhalten zu müssen, denn Sie haben das Alleinstellungsmerkmal „Minimalinvasive Implantologie“. Die ideale Ausbildung ist das Implantologie-Curriculum „CIPC“. Sie implantieren von Anfang an selbst in Ihrer Praxis Ihre Patienten – unter Supervision eines erfahrenen Implantologen. In vielen Fällen weit über 100 Implantate innerhalb eines Jahres.

Mit dieser fundierten Ausbildung sind Sie für den Strategiewechsel zur implantologischen Praxis gerüstet und die Supervisoren stehen Ihnen auch nach Abschluss des Curriculums noch zur Verfügung.

## **Vertiefung der Soft Skills Ihres Teams**

Selbstverständlich muss Ihr gesamtes Praxisteam über eine fundierte Ausbildung verfügen, aber ein nachhaltiger Erfolg der strategischen Neuausrichtung stellt sich erst ein, wenn Ihr Team über geeignete Soft Skills verfügt – die soziale Kompetenz – um die Neuausrichtung mitzutragen.

Implantationen nach dem minimalinvasiven Insertionsprotokoll „MIMI“ stellen für Ihre ZFAs keine besondere Herausforderung dar, viele „MIMIlogen“ arbeiten mit maximal einer ZFA am Stuhl. Das Insertionsprotokoll ist klar strukturiert, die benötigten Werkzeuge sind reduziert, Insertionen von Titan- und Keramikimplantaten erfolgen nach ähnlichen Protokollen mit nahezu identischen Werkzeugen.





Statt DVTs sind lediglich Einzelröntgenbilder zur Kontrolle erforderlich. Sie sehen selbst, eine MIMI-Implantation stellt keine Herausforderung für Ihr Team dar.

### Neue Erwartungen

Patienten haben heutzutage andere Erwartungen an ihren Zahnarzt als noch vor dreißig oder mehr Jahren. Es geht heute nicht mehr darum, lediglich eine Füllung machen zu lassen oder einen fehlenden Zahn zu ersetzen, Patienten wollen „sexy“ aussehen – auch mit sechzig, siebzig Jahren oder darüber: Sie erwarten ein nachhaltiges Gesamtkonzept.

Was moderne Zahnmedizin heute zu leisten vermag, wissen nur wenige Patienten – und noch weniger, was in ihrem persönlichen Fall möglich wäre. Welcher Patient ist schon über die folgenden Punkte umfassend informiert:

- Zahnlücken können durch eine Teilprothese, Brücke oder ein Implantat geschlossen werden.
- Welches ist das richtige Implantatmaterial, Titan oder Keramik?
- Bis zu welchem Alter kann man sich Implantate setzen lassen und bis zu welchem Alter kann man eigentlich schief stehende Zähne korrigieren? Ist das denn nicht nur für Kinder?
- Haben Hollywood-Stars bessere Gene und deshalb blendend weiße Zähne und muss ich mich mit meinen verfärbten Zähnen abfinden?

Hier setzt die Arbeit Ihrer ZFAs – man könnte auch ganz modern Patientenmanager sagen – ein.

### Der ZFA Marketing-/Assistenzkurs

Diese Soft Skills müssen Sie Ihrem Team nicht selbst vermitteln, sondern können dies der Future Dental Academy überlassen. Der ZFA Marketing- /Assistenzkurs ist auf Ihre strategische Neuausrichtung ausgerichtet und vermittelt Ihrem Team unter anderem Fachwissen über Assistenz beim Implantieren, Praxis-Marketing, Abrechnung, KFO-Aligner und Patientenberatung sowie weitere Möglichkeiten der modernen Zahnheilkunde.



# Voraussetzungen an den Teilnehmer



Clinical Implant &  
Prosthetics Curriculum

## Für die Implantation:

OPG

grünes Winkelstück an Drehzahl regulierbarer  
Zahnarztstuhl-Einheit

## Für den Ablauf der eConferences:

Laptop/Desktop-PC mit Kamera, Mikrofon/Laut-  
sprecher bzw. Headset für die Teilnahme an den  
eConferences

## Sowie

Die zwölfmonatige Mitgliedschaft im VIP-ZM e. V.  
(149,- € Jahresbeitrag) ist bereits mit der  
Curriculum-Teilnahmegebühr abgegolten.  
Diese läuft nach einem Jahr automatisch aus.

## OP-Tray

Ein voll bestücktes OP-Tray erhält jeder Teilnehmer  
als Dauerleihgabe.



Online-  
Anmeldung

oder über [vip-zm.de](http://vip-zm.de)



## Anmeldung

PER FAX: +49 (0) 6131 492 41 37  
PER E-MAIL: [info@vip-zm.de](mailto:info@vip-zm.de)

ADRESSE: VIP-ZM e. V.  
Silvaner Straße 13 a  
55129 Mainz

### Praxisanschrift

Titel | Vorname | Name

Straße | Nr.

PLZ | Ort

Telefon | Fax

E-Mail

### Implantologische Erfahrung

Ja

Nein

Steuernummer

Unterschrift | Praxisstempel

Mit Ihrer Abgabe des Formulars stimmen Sie zu, dass der VIP-ZM e. V. Ihre Daten zum Zwecke Ihrer Benachrichtigung und Abwicklung bezüglich des Curriculums 2022/2023 speichern und verwenden darf. Mit Ihrer Abgabe des Formulars stimmen Sie den Teilnahmebedingungen des Curriculums CIPC zu (einsehbar auf der Seite [vip-zm.de/curriculum](http://vip-zm.de/curriculum) - Teilnahmebedingungen)



Veranstaltet von:



VIP-ZM e. V.  
Verein innovativ-praktizierender Zahnmediziner/-innen e. V.  
Silvaner Straße 13 a | 55129 Mainz  
fon: +49 (0) 6131 492 41 39  
fax: +49 (0) 6131 492 41 37  
e-mail: [info@vip-zm.de](mailto:info@vip-zm.de)

[vip-zm.de](http://vip-zm.de)

In Kooperation mit:

